

埼玉県南西部・創業スクール

【実施主体】 一般社団法人地域連携プラットフォーム+埼玉県南西部6市1町の各商工会
 (朝霞市商工会、志木市商工会、和光市商工会、新座市商工会、富士見市商工会、ふじみ野市商工会、三芳町商工会)

参加者募集!

★創業セミナー 参加費:無料

9月初旬から開始される創業スクール(詳細は裏面参照)の呼び水として設定した無料セミナーです。
 独立・起業にとって最も重要な要素である「顧客獲得」に焦点をあて、自ら地域で顧客を集めてきた起業家や、
 起業サポートの経験豊かなパネリスト達が、「顧客獲得」の成功法則を縦横に語ります。これから創業しようと考えている方にとっては、必ず役立つ内容です。

各回とも定員35名 (申込順)	2014年8月31日(日) 10:00~12:30	2014年9月4日(木) 10:00~12:30
第1部(20分) 10:00~10:20	【冒頭オリエンテーション】顧客獲得の具体的手法と地域創業の成功に向けて 一般社団法人地域連携プラットフォーム 共同代表 柴田郁夫	
第2部(約90分) 10:25~12:10 (途中休憩あり)	【パネルディスカッション】創業に向けての顧客づくり~地域で創業する事の利点と成功法則を考える パネリスト: ・中山美穂(独立開業支援コンサル、女性起業家) ・千葉亮(彩ノ国総合研究所代表:支援機関) ・鳥山昌則(税理士法人鳥山会計:支援機関)	パネリスト: ・菊永良枝(有限会社サウンド・オフィス・コア代表取締役、埼玉同友会むさしの地区会長) ・鳥山昌則(税理士法人鳥山会計:支援機関) ・遠藤晶(有限会社イアス代表取締役、地域起業家)
第3部(20分) 12:10~12:30	コーディネータ:柴田郁夫(一般社団法人地域連携プラットフォーム) 埼玉県南西部・創業スクールのご案内 事務局	

★創業スクール 参加費:裏面をご参照ください 顧客を確実にゲットし独立につなげる~夢を叶える開業への第一歩

創業スクールは、「創業予定者」、「創業をお考えのみなさま」等を対象として開催致します。「第二創業・再チャレンジコース」では、中小企業や小規模事業者で、後継者が新規事業を考えている場合などもあてはまります。内容的にはとくに「顧客獲得」に焦点をあてたスクールとなります。
 カリキュラムの詳細や、開催場所、お申し込み方法等は、裏面をご参照ください。

起業ベーシックコース	女性起業家コース	第二創業・再チャレンジコース
2014年9月6日(土)~10月25日(土)の7日間 12:30~18:00 (一部18:30まで)	2014年9月7日(日)~10月26日(日)の7日間 10:00~12:00、13:00~16:30 (一部17:00まで)	2014年9月15日(月・祝)~10月19日(日) の6日間 12:30~18:00
創業時に必要となる「経営に関する知識・ノウハウ」や「起業・事業運営に伴う各種手続き」「資金調達」などの実務ポイントを体系的に学習できるカリキュラムです。 ビジネスプランの作成支援に力を入れ、受講後の速やかな創業につなげます。また受講後の支援ネットワーク体制も手厚いものとしていきます。 女性も含めどなたでも受講可能ですが、既に起業している方は対象外となります。	ベーシックコースの学習内容に加えて、女性ならではの視点を活かした商品・サービス開発やライフイベントとの両立、女性起業家の体験談など、女性特有の学習ポイントをカリキュラムに盛り込んでいます。 女性起業家同士のネットワーク構築にも力を入れ、受講後のフォロー体制も、地域の商工会等と連携して盤石な仕組みとしていきます。	第二創業(下記※参照)を予定している方や、創業に再度チャレンジする方を対象とし、自社の経営資源や強み、また過去の失敗要因等を分析する機会を提供します。 マーケティングや資金調達の具体的手法等の講座も設け、円滑な創業につなげます。 ※第二創業とは、中小企業や小規模事業者の後継者が先代からの事業を業態転換したり新事業・新分野に進出すること

「平成26年度 地域創業促進支援事業」は、中小企業庁の委託事業として実施しているもので、地域の商工会や商会議所などが実施主体となり、全国約300か所で創業セミナーや創業スクールが開催されます。

実施場所(地図)、お問合せ・お申込み、連絡先等は裏面をご参照ください。

★カリキュラムと募集定員

起業ベーシックコース	9～10月の土曜日 各日とも 12:30～18:00の5.5時間(一部30分延長あり)	募集定員：30名
1日目(9月6日 土曜)	アイデア出しとビジネスモデル作り 他	
2日目(9月13日 土曜)	先輩起業家に学ぶ創業・独立のやりがい 他	
3日目(9月20日 土曜)	マーケティングの基礎、顧客獲得(営業販売戦略)	
4日目(9月27日 土曜)	効果的PR手法、創業手続きと税 他	
5日目(10月4日 土曜)	資金調達と公的支援制度の活用、会計基礎知識 他	
6日目(10月11日 土曜)	顧客獲得戦略ブラッシュアップ、インターネットによる仕事獲得法 他	
7日目(10月25日 土曜)	ビジネスプラン・ワークショップ、修了式	

女性起業家コース	9～10月の日曜日 各日とも 10:00～12:00、13:00～16:30の5.5時間(一部30分延長あり)	募集定員：30名
1日目(9月7日 日曜)	アイデア出しとビジネスモデル作り 他	
2日目(9月14日 日曜)	先輩女性起業家に学ぶ創業・独立のやりがい 他	
3日目(9月21日 日曜)	マーケティングの基礎、顧客獲得(営業販売戦略)	
4日目(9月28日 日曜)	効果的PR手法、創業手続きと税 他	
5日目(10月5日 日曜)	資金調達と公的支援制度の活用、会計基礎知識 他	
6日目(10月12日 日曜)	顧客獲得戦略ブラッシュアップ、インターネットによる仕事獲得法 他	
7日目(10月26日 日曜)	ビジネスプラン・ワークショップ、修了式	

第二創業・再チャレンジコース	9～10月の水曜日と祝日 各日とも 12:30～18:00の5.5時間(一部30分延長あり)	募集定員：20名
1日目(9月15日 月曜・祝日)	オリエンテーション、これから伸びるビジネスアイデアとモデル作り 他	
2日目(9月23日 火曜・祝日)	経営課題(過去・現在)についての分析、資源の棚卸、強みの把握	
3日目(10月1日 水曜)	マーケティングの基礎、顧客獲得(営業販売戦略) 他	
4日目(10月8日 水曜)	効果的PR手法、利益計画と資金繰り 他	
5日目(10月13日 月曜・祝日)	資金調達と公的支援制度の活用、ビジネスプラン作成ワークショップ 他	
6日目(10月19日 日曜)	顧客獲得戦略ブラッシュアップ、インターネットによる仕事獲得法、修了式	

★受講料等

- 起業ベーシックコース=10,000円(税別、資料代込)
- 女性起業家コース=10,000円(税別、資料代込)
- 第二創業・再チャレンジコース=5,000円(税別、資料代込)

※応募者が定員を超えた際は、申込順とさせていただきます。

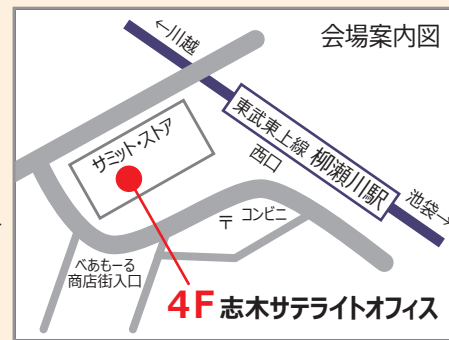
※料金は一括払いとし、講習初日までにはお支払頂きます(銀行振込または現金での支払い)。一度お支払頂いた受講料は、途中でキャンセルされた場合でも返却はできませんので、ご了承ください。

※原則すべての日程にご参加頂きますが、研修で作成するビジネスプランを「起業コンテスト」にご応募頂く事で修了証を発行致します。

★実施場所(創業セミナーも同じ場所で実施します)

東武東上線「柳瀬川」駅前(西口)1分(サミットストアが入るビルの4階です)

- 東上線で池袋から
準急23分
- 地下鉄・有楽町/
副都心線で
和光市から10分
- 武蔵野線「北朝霞」駅
乗り換え、朝霞台から5分



■参加申込・お問合せ先■ (創業セミナーも同様です)

電話：048-476-4600

(志木サテライトオフィス内「一般社団法人地域連携プラットフォーム」柴田まで。平日9～17時)

上記以外は、090-1749-7157(柴田の携帯までご連絡ください)

ホームページでもお申し込みできます。 <http://www.telework.to/sougyouschool/> よりお申し込みください。